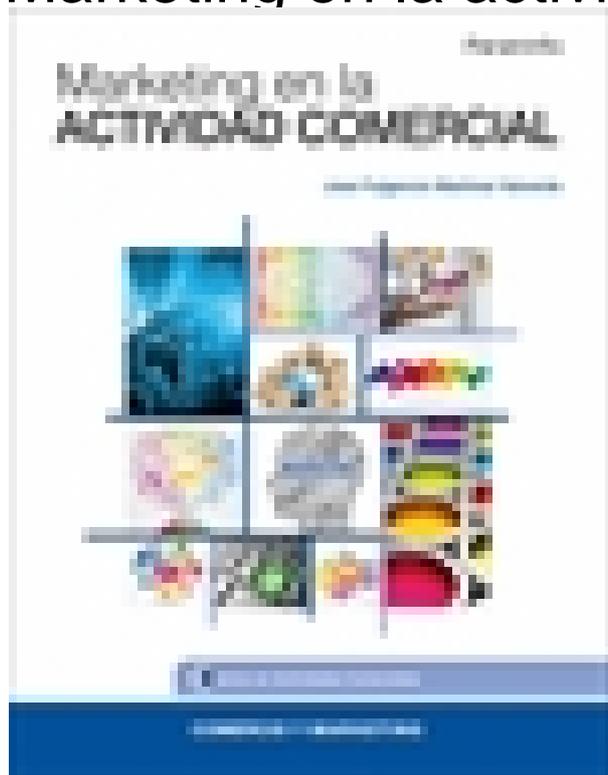


Marketing en la actividad comercial



Editorial: Paraninfo

Autor: JOSE FULGENCIO MARTÍNEZ VALVERDE

Clasificación: Ciclos Formativos > Comercio y Marketing

Tamaño: 21 x 27 cm.

Páginas: 278

ISBN 13: 9788428337120

ISBN 10: 8428337128

Precio sin IVA: \$ 730.00 Mxn

Precio con IVA: \$ 730.00 Mxn

Fecha publicación: 10/06/2015

Sinopsis

Los contenidos recogidos en este libro están adaptados a la legislación aplicable a la Formación Profesional establecida en la Ley Orgánica de Educación (LOE), con relación al módulo profesional de Marketing en la Actividad Comercial, correspondiente al Ciclo Formativo de grado medio del título de Técnico en Actividades Comerciales, perteneciente a la familia profesional de Comercio y Marketing.

En él se lleva a cabo un repaso pormenorizado de todos aquellos conceptos, técnicas y procedimientos que definen el desarrollo de las acciones de marketing dentro de las organizaciones.

Con el fin de introducir gradualmente la comprensión y el aprendizaje de esta materia, se comienza con la exposición de las características generales del marketing, así como la influencia que, sobre su implantación, tienen tanto el entorno como el mercado en el que cada organización desarrolla sus actividades comerciales.

Una vez asimilada esta información, se pasa a profundizar de forma individual en cada una de las políticas que componen el marketing mix de una organización (producto, precio, distribución y comunicación) para finalizar con la conjunción estratégica de todas ellas, que se plasma en el proceso de planificación comercial.

El contenido se desarrolla con un lenguaje claro y sencillo y se acompaña de multitud de tablas, actividades (propuestas y resueltas), figuras y notas que facilitan su comprensión. Además, al final de cada unidad se incorporan una serie de actividades que sirven de repaso y ampliación de los conocimientos adquiridos.

Se trata de una versión totalmente revisada y actualizada, que incluye las últimas novedades relacionadas con los contenidos formativos establecidos en la normativa y con todos aquellos avances que han incorporado las nuevas tecnologías de la información y la comunicación a esta disciplina.

Jose Fulgencio Martínez Valverde, diplomado en Ciencias Empresariales y licenciado en Investigación y Técnicas de Mercado por la Universidad de Granada, comenzó su trayectoria profesional en 2004 como colaborador técnico del Grupo de Investigación ADEMAR del Departamento de Comercialización e Investigación de Mercados de dicha universidad. Después, ha desarrollado su trabajo fundamentalmente en el

ámbito de la consultoría estratégica, tanto en Madrid como en Euskadi y Andalucía, y se ha especializado en la coordinación y el desarrollo de investigaciones sociales relacionadas con el empleo, la formación, la orientación profesional y otras políticas públicas.

Indice

1. El marketing como elemento fundamental de la actividad comercial; 2. El mercado y el entorno de la empresa; 3. Determinación del proceso de investigación comercial y Sistemas de Información de Marketing (SIM); 4. Definición de las políticas de marketing aplicables al producto o servicio; 5. La determinación del precio de venta del producto o servicio; 6. Selección de la forma y canal de distribución del producto o línea de productos; 7. Identificación de las acciones y técnicas que integran la política de comunicación; 8. Secuenciación del proceso de planificación comercial.

Comercial

Norma Amezola

norma.amezola@paraninfo.mx

52 1 56 2575 0552

Nancy Ochoa

nancy.ochoa@paraninfo.mx

521 81 8362 1055

Administración:

Guadalupe Gallegos

ventas@paraninfo.mx

52 5 52 4992 649