

# Paraninfo

## UF1783 - Plan e informes de marketing internacional



**Editorial:** Paraninfo

**Autor:** LUISA MARÍA CARPINTERO VIEJO

**Clasificación:** Certificados Profesionales > Comercio y Marketing

**Tamaño:** 17 x 24 cm.

**Páginas:** 128

**ISBN 13:** 9788428398138

**ISBN 10:** 8428398135

**Precio sin IVA:** \$ 320.00 Mxn

**Precio con IVA:** \$ 320.00 Mxn

**Fecha publicacion:** 13/11/2014

### Sinopsis

Planificar es decidir ahora lo que vamos a hacer en el futuro. Todas las empresas que decidan internacionalizarse necesitan realizar una buena planificación para tomar decisiones adecuadas y prevenir costosos fracasos.

Esta obra expone las fases necesarias para elaborar un plan de marketing internacional viable, que se analizan tomando como ejemplo grandes empresas españolas y extranjeras. Un buen plan de marketing internacional parte de un profundo análisis de los mercados internacionales y de la situación de la propia empresa y sus productos; las conclusiones llevarán a la empresa a establecer los objetivos a conseguir en cada mercado, y a definir las estrategias comerciales y de marketing necesarias para alcanzarlos. El plan de marketing internacional detalla las acciones concretas de marketing sobre producto, precio, comunicación y distribución. También estudia cómo calcular los medios y recursos necesarios para llevar adelante el plan, es decir, el presupuesto de marketing. Sin olvidar cómo realizar un briefing o informe de marketing, qué información debe incluir y cómo se debe presentar. Todo ello se completa con una cuidada selección de ejercicios, actividades y test de evaluación.

El texto responde al contenido curricular definido para la unidad formativa 1783 Plan e informes de marketing Internacional, incluida en el módulo formativo 1008\_3 Marketing- mix Internacional, e integrada en el Certificado de Profesionalidad Marketing y compraventa internacional regulado por RD 1522/2011 de 31 de octubre.

Luisa Carpintero Viejo es licenciada en Ciencias Económicas y Empresariales, diplomada en Turismo y Máster Universitario en Unión Europea. Profesora de Enseñanza Secundaria desde 1993, ha impartido clases de

formación para docentes y publicado varios artículos relacionados con la enseñanza.

## Indice

1. Planificación de marketing internacional. 2. Plan operativo y acciones de marketing internacional. 3. *Briefing* de productos y/o marcas en la internacionalización de la empresa.

### Comercial

Norma Amezola  
norma.amezola@paraninfo.mx  
52 1 56 2575 0552

Nancy Ochoa  
nancy.ochoa@paraninfo.mx  
521 81 8362 1055

Administración:  
Guadalupe Gallegos  
ventas@paraninfo.mx  
52 5 52 4992 649